#### COUPE « LE MOT D'OR » 2009 : corrigé indicatif

# 1ère partie:

Le correcteur privilégiera les réponses qui fournissent des néologismes suggestifs et respectant les modes de formation des mots. Il se souviendra de ce qu'écrivait le grand poète Ronsard qui acceptait « les vocables nouveaux pourvu qu'ils soient moulés et façonnés sur un patron déjà reçu du peuple ».

La qualité de la justification doit également être prise en compte.

Voici des exemples de réponses possibles :

- a) vente par influenceurs,
- b) pouvoir des seniors,
- c) croque-en-doigts.

# 2ème partie:

organisation suivant un plan	planification
activité première d'une entreprise	cœur de métier,
	métier de base
ensemble de programmes conçu par un pirate pour être implanté	logiciel malveillant
dans un système informatique afin d'y déclencher une opération non	_
autorisée ou d'en perturber le fonctionnement	
dossier présentant un projet chiffré de création ou de développement	plan d'affaires,
d'entreprise	plan de développement
acte par lequel le bénéficiaire d'un effet de commerce fait constater	protêt
par un huissier le non-paiement à l'échéance	
acheminement de voyageurs ou de marchandises par au moins	transport multimodal
deux modes de transport successifs	
employé d'un magasin en libre service chargé d'assister la clientèle	aide de caisse
aux caisses de sortie	
droit permettant au créancier qui détient une chose appartenant à	droit de rétention
son débiteur de refuser de la lui restituer tant qu'il n'a pas été payé	
possibilités financières d'un acheteur potentiel	pouvoir d'achat
en micro-informatique, ensemble de caractères alphabétiques,	police de caractères,
chiffres et symboles d'un même type	police
moyen d'accéder rapidement à une adresse universelle (Internet)	signet
préalablement stockée sur son ordinateur par l'utilisateur	
usage par le client d'un automate de caisse lui permettant d'établir	encaissement en libre service
sa facture et de payer ses achats	
message publicitaire faisant appel à un témoignage crédible	témoignage publicitaire,
	publitémoignage
droit de participer à une augmentation de capital à titre onéreux	droit de souscription
se dit d'un système permettant à l'utilisateur de dialoguer avec une	interactif,
machine par l'intermédiaire d'un terminal et d'intervenir pendant le	conversationnel
déroulement des opérations	
modification proposée à un texte soumis à une assemblée	amendement
délibérante	
coût correspondant à la fabrication d'une unité supplémentaire d'un	coût marginal
produit	
collecte et traitement d'informations, après vente, sur les	mercatique après-vente
inadaptations d'un produit aux besoins	
application de la mercatique prenant en compte des critères	géomercatique
géographiques	
installation entraînée mécaniquement, comportant une bande sans	trottoir roulant
fin exempte de marches, destinée au transport de personnes	

## 3ème partie:

Liste indicative d'équivalents possibles **dans le contexte donné** (tous les anglicismes composés ont été écrits avec des traits d'union, conformément aux habitudes des dictionnaires français, bien que cela ne soit d'usage en anglais que pour les adjectifs) :

sweater : chandail jogging : survêtement walkman : baladeur

best-of: florilège, compilation, morceaux choisis

**hit**: tube, succès commercial **break**: récréation, pause

lunch : déjeuner snacking : grignotage biker : motard, motocycliste crooner : chanteur de charme addict de : accro de, fana de, fou de

body-building: culturisme

show-business : métiers du spectacle, industrie du spectacle

**self-made-woman** : autodicacte **back-ground** : expérience, carrière

**free-lance** : à son compte, travailleur indépendant **best-seller** : succès de librairie, succès de vente

door-to-door :porte-à-porte

casting: audition (et dans un autre contexte: distribution)

**show**: émission (TV), spectacle **merchandising**: marchandisage

hard-discounter: maxidicompteur, casseur de prix

job : emploi, poste, boulot
marketing : mercatique

sportswear : vêtements de sport

training-program : plan de formation, programme de formation

coach: mentor, accompagnateur (Québec)

marketing-expert : mercaticien(ne) au top niveau : de haut niveau Net-business : affaires sur la Toile

**market-niche** : créneau commercial, niche commerciale **e-commerce** : commerce en ligne, cybercommerce

e-tailer : détaillant en ligne

success-story: histoire d'un succès

Net: Internet, la Toile

business-history: histoire de l'entreprise chairman: président-directeur-général incentive tour: voyage de motivation traveller's check: chèque de voyage stock option: option sur titres

corporate culture: culture d'entreprise

marketing-management : direction de la mercatique marketing-team : équipe de commercialisation

market-driven : à l'écoute du marché

turn-over : (taux de) renouvellement, taux de départ, rotation

leadership: suprématie, primauté, domination, prépondérance, prédominance

up-to-date: moderne, récent

teachware: didacticiel, logiciel éducatif, logiciel d'enseignement

video training: entraînement télévisuel

e-learning: formation en ligne

action learning: apprentissage par l'action

faire un round-up: faire le point

one-to-one marketing: mercatique personnalisée

marketing-attitude: comportement commercial, esprit mercatique

marketing direct : vente directe
marketer : mercaticien(ne)

avantage soft : avantage personnalisé

au finish : à l'arraché

avantage hard: avantage choc

incentive: stimulation

sales director: directeur des ventes

Pour ceux qui maîtrisent mal le jargon des anglomanes, voici le texte transposé dans une langue débarrassée des emprunts abusifs à l'anglais américain :

Océane enfila un **chandail** et un pantalon de **survêtement**, se coiffa d'un **baladeur** et se mit à trottiner en écoutant un **florilège** des derniers **tubes**. C'était sa façon de s'accorder une **récréation** pendant le **déjeuner** qu'elle remplaçait souvent par du **grignotage**. Elle croisa un **motard** qui lui rappela un **chanteur de charme accro** de **culturisme** qu'elle avait connu lorsqu'elle travaillait dans les **métiers du spectacle**.

Autodidacte, elle bénéficiait en effet d'une expérience assez variée. Après avoir vendu, à son compte, des succès de librairie en porte-à-porte, elle avait collaboré à des auditions pour des émissions de télévision. Elle avait fait ensuite du marchandisage chez un maxidiscompteur avant de trouver un emploi au service mercatique de son entreprise actuelle, un distributeur de vêtements de sport. Grâce à un bon plan de formation et avec l'aide d'un excellent mentor, elle était devenue après quelques années une mercaticienne de haut niveau.

Constatant l'essor des affaires sur la Toile et devinant qu'il y avait un créneau commercial à exploiter, elle avait convaincu l'entreprise de se lancer dans le commerce en ligne en devenant détaillant en ligne. Cela avait donné une histoire d'un succès sur Internet et un nouveau chapitre prestigieux de l'histoire de l'entreprise et elle avait eu droit aux félicitations du président-directeur-général, à un voyage de motivation, avec chèques de voyage généreux, pour visiter les fournisseurs chinois, et à un bon paguet d'options sur titres.

Maîtrisant bien la culture de l'entreprise, elle avait été chargée par la direction de la mercatique de la formation de l'équipe de commercialisation, pas assez à l'écoute du marché, et dont le taux de renouvellement était alarmant et mettait en danger la suprématie de l'entreprise dans la vente en gros. Elle décida de recourir à des techniques modernes : didacticiel, entraînements télévisuels, formation en ligne et apprentissage par l'action. Au cours de la première séance, elle fit le point sur la pratique par chacun de la mercatique personnalisée.

Elle comprit que le **comportement commercial** des vendeurs était en cause. Ils maîtrisaient mal la **vente directe.** Piètres **mercaticiens**, ils négligeaient les **avantages personnalisés** et abusaient des ventes obtenues à **l'arraché** avec des **avantages choc** plutôt que de privilégier les relations futures. Ils y étaient incités par la politique de **stimulation** du **directeur des ventes**, politique qu'il faudrait modifier.

### 4ème partie (origines étymologiques) :

#### Salaire :

Réponse : salarium (latin).

Le sel (sal) était très important pour les Romains, comme pour tous les autres peuples, car il était indispensable pour l'alimentation humaine, pour la conservation des aliments et pour le bétail. Sa production et sa commercialisation étaient d'ailleurs organisées par l'État pour éviter la spéculation et la pénurie. De véritables infrastructures commerciales ont été mises en place pour le sel. Le sel a d'ailleurs servi de monnaie d'échange à différentes occasions dans l'Antiquité.

Le mot salarium désignait à l'origine la ration de sel fournie aux soldats, puis il désigna l'indemnité en argent versée pour acheter le sel (salarium argentum) et les vivres, la solde elle-même avec les prestations en nature, et finalement toute forme de salaire.

Le terme est resté dans ce sens dans toutes les langues romanes : « salaire » en français, « salario » en italien, en espagnol et en portugais, « salari » en catalan et en occitan, « salariu » en roumain.

Du français, le mot est passé également en anglais (« salary »).

#### Finance:

Réponse : finer (ancien français).

Au XIIIe siècle, on disait « faire fin » ou « finer » (altération de finir) au sens de mener à sa fin une affaire en payant (par exemple une rançon), puis de payer. Le mot « fin » avait d'ailleurs pris également le sens de monnaie, d'argent.

Le suffixe « -ance » servant à former des substantifs d'action à partir de verbes (venger → vengeance, résister → résistance...), on a vu apparaître le mot « finance », action de terminer une affaire par un paiement. Ce mot fut d'abord surtout utilisé pour le maniement des revenus du Trésor royal (ce qu'on appellerait aujourd'hui « les finances publiques ») avant de s'étendre aux affaires d'argent privées.

Par l'intermédiaire du mot latin médiéval « financia », le terme est passé dans les autres langues romanes : « finanza » en italien, « financiero » (financier) en espagnol, « finanças » en portugais, « finança » en catalan et en occitan, « finanțe » en roumain.

Il s'est également répandu dans les langues germaniques : « finance » en anglais, « Finanz » en allemand, « finans » en danois et en norvégien, « financer » (finances) en suédois, « financiën » (finances) en néerlandais.

Il a été repris aussi dans les langues slaves : « финансы » en russe, « фінансы » en biélorusse, « финанси » en bulgare, « finanse » en polonais, « financuje » en tchèque, « finance » en slovaque.

### 5ème partie (présentation du projet) :

Le correcteur doit tenir compte à la fois de l'originalité et du réalisme du projet et de la qualité de l'exposé, notamment dans l'utilisation de la langue française.