Corrigé du sujet « grand public » (la Dictée du Mot d'Or 2024)

Texte de la DICTÉE:

Suzanne et le responsable de la pépinière d'entreprises se sont vus et parlé longuement au sujet du fonds d'amorçage dont l'obtention ne va pas de soi.

Le soir, bien qu'elle se sentît un peu enchifrenée, elle décida de faire bonne chère. Elle entra dans un restaurant à l'allure un peu désuète. Les murs de l'entrée étaient revêtus de tentures surannées orange et bleues et deux psychés démodées encadraient le passage. Elle y croisa deux dames très chics, en robe habillée, et reconnut les soi-disant mercaticiennes qui avaient donné la conférence sur les coentreprises.

La salle à manger était plus pimpante et bénéficiait d'une ambiance sonore feutrée. Elle s'installa dans un fauteuil à capitons. Quoiqu'elle fût très soucieuse de diététique et quoi qu'elle en pensât, elle choisit de faire fi de ses préventions et chercha dans le menu au moins un mets insolite, bien décidée à faire de ce repas inaccoutumé un évènement cosmopolite mémorable.

Une serveuse, jolie métisse aux cheveux anthracite et aux yeux marron, vint l'aider dans sa recherche. Elle avait un accent prononcé. Fallait-il qu'elle lui avouât qu'elle ne la comprenait pas? Elle craignit de la peiner et commanda un peu au hasard des escamoles mexicaines, une chiffonnade de jambon ibérique, de la panse de brebis farcie écossaise, une gelée chinoise de fleurs d'osmanthe et un cappuccino italien.

Liste et définitions des termes utilisés dans le conte terminologique pour éviter les anglicismes :

Ces termes figurent dans l'ordre de leur apparition dans le texte. Certains ont fait l'objet d'un travail des commissions de terminologie et d'une publication officielle.

Ces termes sont en majorité extraits des lexiques figurant sur le site historique de l'APFA (http://www.apfa.asso.fr/historique). Ces lexiques donnent les équivalents français de plus de 8000 anglicismes et près de 4000 définitions (la plupart officielles) de termes relevant du français des affaires.

Directeur général *(économie d'entreprise)*: salarié qui occupe le rang le plus élevé dans la direction d'une entreprise; le directeur général est nommé par le conseil d'administration ou le directoire de la société).

Dossier de presse *(communication)* : groupe de documents : communiqués, notes explicatives, photos, documents publicitaires, etc. insérés dans une pochette et destinés à renseigner les journalistes sur un sujet donné.

Groupe de conseillers *(économie d'entreprise)* : petit groupe d'experts et de techniciens qui assiste un décideur. **Point de presse** *(communication)* : séance d'information destinée aux journalistes pour faire le point sur un sujet ou une situation.

Faire le point *(divers)* : regrouper, par ordre logique ou chronologique, dans un but de synthèse, les divers éléments d'information concernant un sujet important d'actualité.

Réception (divers) : réunion de personnes invitées, souvent à caractère mondain.

Boisson non alcoolisée (restauration): boisson sans alcool.

Amuse-gueule (restauration): petit sandwich, biscuit salé, etc. servi avec l'apéritif ou au cours d'une réception.

Grignotage (restauration) : fait de manger très peu, du bout des dents ; mais aussi prise d'aliments en dehors des repas.

Laïus (communication): petite allocution de circonstance.

Patron (économie d'entreprise) : dirigeant d'une entreprise, employeur ou chef par rapport à ses subordonnés.

Cadre de direction *(économie d'entreprise)* : professionnel qui se voit confier la gestion et la direction d'une partie ou de toute une activité.

Restauration rapide (restauration): système de restauration rapide à bon marché, à service et assortiment limités, qui permet de consommer sur place ou ailleurs.

Grill (restauration): restaurant où on mange essentiellement des grillades.

grillades mélangées (restauration) : tranches variées de viande et de poisson cuites au grill.

Lait frappé (restauration) : boisson refroidie, aromatisée, à base de lait.

Cuisinette (restauration): petite cuisine, coin cuisine.

Location avec option d'achat (banque) : technique par laquelle un établissement de crédit donne en location à un preneur (pour un usage non professionnel) un bien acheté à cet effet, en vertu d'un contrat à l'issue duquel

celui-ci peut, pour un prix convenu, devenir propriétaire de ce bien en levant l'option d'achat initialement stipulée à son profit.

Voyage de motivation (économie d'entreprise) : voyage de récompense offert par une entreprise pour stimuler un salarié.

Gazole (produits pétroliers) : carburant pour moteur diesel.

Centre automobile (commerce): centre qui offre à la vente tout ce qui a rapport à l'automobile.

Transbordeur (*transports*): bateau servant au transport des passagers et de leur voiture.

La Manche (géographie) : mer qui sépare la France du Royaume-Uni.

Lèche-vitrine(s), (mercatique) : promenade à la découverte dans les magasins ou devant leurs vitrines pour repérer ou acheter des objets.

Boutique hors-taxes *(commerce)* : boutique où sont proposées à la vente des marchandises qui ne sont pas soumises au paiement de taxes.

Transbordeur (transports): bateau servant au transport des passagers et de leur voiture.

Chèque de voyage (banque) : chèque préimprimé, libellé en euros ou dans une autre monnaie, d'un montant arrondi, et permettant au porteur d'être protégé contre les risques de vol.

Banque au volant (banque) : guichet de banque aménagé de manière à permettre aux clients d'être servis sans quitter leur voiture.

Galerie marchande (commerce): espace piétonnier couvert, à fonction commerciale dominante.

Animations commerciales (mercatique): animations et mise en scène commerciales.

Promotion commerciale par les odeurs (mercatique) : mise à contribution du sens olfactif du consommateur pour entraîner une réaction au contact d'une marque (création d'une identité olfactive de la marque).

Lèche-vitrine(s) récréatif (mercatique) : lèche-vitrine(s) effectué dans un climat de détente et de loisirs.

Excellente affaire (mercatique) : achat présenté comme le plus avantageux.

Tout compris (mercatique): mention indiquant que le prix est net, sans supplément d'aucune sorte.

Accroche (mercatique): partie d'une annonce publicitaire attirant l'attention.

Un acheté, le deuxième gratuit (mercatique) : si on achète deux articles identiques, on n'en paie qu'un.

Mercaticienne (ou **mercaticien**) (*mercatique*): spécialiste de la mercatique, ensemble des techniques et des actions grâce auxquelles une entreprise développe méthodiquement la vente de ses produits et de ses services en adaptant son offre aux besoins et au comportement du consommateur.

Marchandisage (mercatique) : ensemble des méthodes et techniques ayant trait à la présentation et à la mise en valeur des produits sur les lieux de vente.

Frontal (ou **frontale**) (*mercatique*) : surface visible, face au client, utilisée sur un rayonnage pour la présentation d'un produit.

Emplacement promotionnel (mercatique) : espace réservé, dans un magasin, à la promotion d'un type de produits.

Prix en trompe-l'œil (mercatique) : prix de vente d'un produit fixé juste au-dessous du prix arrondi.

Conditionnement *(mercatique)* : emballage destiné à assurer la protection, la conservation et le transport d'un produit, ou encore servant à le mettre en valeur.

Emballage transparent *(mercatique)* : emballage thermoformé, en partie transparent, qui protège le produit et en facilite la présentation et l'identification.

Emballage groupé (mercatique) : emballage contenant plusieurs articles.

Emballage à poignée (mercatique) : emballage muni d'une poignée de transport.

Enveloppe pelliplaquée (mercatique): emballage, réalisé généralement dans une matière plastique transparente ou translucide, qui adhère étroitement au produit, le plus souvent par vide d'air.

École des affaires (enseignement) : (école où sont enseignées les théories et les techniques du commerce et de la gestion.

Bouche-à-oreille (mercatique) : technique mercatique fondée sur l'exploitation des messages circulant entre les consommateurs.

Franchisage (commerce) : fait pour une entreprise de concéder à des entreprises indépendantes, en contrepartie d'une redevance, le droit de se présenter sous sa raison sociale et sa marque pour vendre des produits ou services.

Coentreprise *(économie d'entreprise)* : projet économique élaboré par une association d'entreprises constituée selon des modalités diverses et permettant en général de bénéficier des synergies des entreprises associées.

En pleine forme (santé): en excellente condition physique.

Journée continue (divers) : journée de travail sans interruption.

Emploi du temps (divers): répartition dans le temps de tâches à effectuer, suite minutée des activités prévues.

Expérience professionnelle (formation): expérience acquise au cours de l'exercice d'une profession.

Femme qui ne doit sa réussite qu'à elle-même (formation) : femme qui s'est instruite et formée elle-même, en dehors de toute institution de formation et qui a réussi à s'imposer professionnellement.

Nouvelle version (édition) : nouvelle version d'une œuvre littéraire.

droit de reproduction (édition): droit exclusif que détient un auteur ou son représentant d'exploiter pendant une durée déterminée une œuvre littéraire ou artistique.

Réécriture (édition) : action de récrire, de mettre en forme un texte destiné à être publié.

Travailleuse indépendante *(économie d'entreprise)* : personne indépendante professionnellement, qui n'a pas de contrat de travail avec un employeur), qui est à son compte.

Incubateur d'entreprises (économie d'entreprise): structure d'accompagnement de projets de création d'entreprises. L'incubateur peut apporter un appui en termes d'hébergement, de conseil et de financement, lors des premières étapes de la vie de l'entreprise. À la différence d'une pépinière d'entreprises ou d'un hôtel d'entreprises, un incubateur s'adresse à des sociétés très jeunes ou encore en création.

Accompagner (divers): mentorer, améliorer les compétences et la réussite professionnelle d'une personne ou d'une équipe.

Stimuler (divers): dynamiser (relancer, donner de l'élan, doper, encourager, renforcer, etc)..

Jeune pousse (économie d'entreprise) : jeune entreprise innovante et dynamique, à croissance rapide. Les jeunes pousses se rencontrent en particulier dans les secteurs de pointe tels que la biotechnique et les techniques d'information.

Investisseur providentiel *(économie d'entreprise)* : investisseur privé qui apporte capital et savoir-faire à de jeunes entreprises innovantes sans rechercher de rendement immédiat, dans une perspective de succès à terme.

Capital (ou fonds) d'amorçage (économie d'entreprise) : fonds alloués, le plus souvent par des investisseurs providentiels au lancement d'un projet pour permettre la prospection de marchés et le développement de produits ou de services.

Aide financière au démarrage (économie d'entreprise) : somme versée à une entreprise récemment créée, par l'État, une collectivité locale, une banque ou un investisseur providentiel, afin de soutenir ses débuts.

Argent du cœur (économie d'entreprise) : soutien financier apporté pour des raisons affectives ou familiales.

Plan de développement (économie d'entreprise) : dossier présentant un projet chiffré de création ou de développement d'entreprise.

Voici ce que donnerait le début du conte terminologique en franglais (les anglicismes sont écrits selon l'orthographe anglaise) :

Le general manager avait fait préparer un press kit et organisé, accompagné de son brain trust, un press briefing pour faire un round up sur les projets de l'entreprise.

Suzanne renonça au **cocktail** qui suivit car il n'y avait pas de **soft drinks** et parce qu'elle avait horreur des **snacks** et du **snacking**. Elle échappa ainsi au **speech** du **boss** et aux discussions des **executive men**. Elle chercha **un fast food** en **self-service** ou un **grill room**. Ils étaient tous fermés. Elle dut se préparer des **mixed grills** et un **milk shake** dans sa **kitchenette** avant de monter dans sa voiture, qu'elle avait prise en **leasing**, pour un **incentive tour** à Londres offert par sa société. Elle fit le le plein de **gasoil** dans un **auto center** avant de prendre un **car ferry** pour traverser le **Channel**. Elle s'occupa en faisant du **shopping** dans le **duty-free shop** du **ferry boat**.

Après le débarquement, elle échangea quelques **traveller's checks** dans une **drive-in bank.** Elle entra dans un **shopping mall** où se pratiquaient du **retailtainment** et du **marketing olfactif.** Le **fun shopping** ne lui déplaisait pas. Elle se laissa séduire par un article présenté comme un **best buy, all-inclusive**, avec le **catching « buy one, get one free ».** Mais en bonne **marketing expert**, elle ne put s'empêcher d'évaluer le **merchandising** et notamment l'utilisation des **facings**, des **corners**, des **odd prices** et des **packagings** de toutes sortes : **blisters**, **composite packages**, **handy packs** et autres **skin packs**.

À Londres, elle devait assister à trois conférences dans une **business school** : une sur le **buzz marketing**, une autre sur le **franchising** et la troisième sur les **joint ventures**.

Suzanne se sentait physiquement **au top niveau** et pratiquait souvent la journée **non-stop**. Son **timing** était toujours bien rempli. Elle avait tiré profit de son **background** de **self-made woman** en écrivant un roman autobiographique. Elle en avait fait un **remake** en anglais et en avait cédé le **copyright** à un éditeur londonien. Elle en avait assuré elle-même le **rewriting**.

Elle rêvait d'être freelance et rencontra le responsable d'un business incubator qui s'occupait d'héberger, de coacher et de booster les start up, voire de les mettre en contact avec un business angel susceptible de fournir le seed money et l'early-stage financing nécessaires, car le love money familial est rarement suffisant, et d'aider à élaborer un business plan.